

## **Partner durch Provisionsmodell - Provision via Referenznummern**

Datum: 29.11.2019

Als Partner von BBL bieten wir Ihnen zu unseren Cloudprodukten

- PROJEKTA
- Ö-plus
- Makler-PRO

lukrative Provisionsmodelle.

Aus dem Grunde wurde das Konzept "Povision via Referenznummern" erarbeitet. und umgesetzt. Hierfür erhält ein Partner ein Kontingent an Referenzkarten, die fest mit der jeweiligen Partneradresse verknüpft sind. Durch einfaches Weitergeben solcher Referenzkarten an interessierte Kontakte werden bei Nutzung der Referenznummer entsprechende Provisionen fällig.

Der Partner, auf den die Referenznummer ausgestellt ist (auf der Referenzkarte aufgedruckt) ist, erhält ohne weiteres Zutun auf exakt diesen, mit der Referenznummer angemeldeten Account, den zuvor vereinbarten Provisionssatz. Diese Regelung gilt dauerhaft für die gesamte Laufzeit des jeweiligen Accounts, solange der Account aktiv und nicht gekündigt ist

### **Provisionsdefiniton & Festlegung**

Als registrierter Partner erhalten Sie eine Anzahl von persönlichen Referenzkarten auf Ihr Unternehmen ausgestellt. Jede Referenzkarte weist eine eindeutige Nummer auf, die zur einmaligen Verwendung für einen Account verwendet werden kann.

Für jeden mit Ihrer Referenznummer eröffneten Account erhalten Sie für diesen Account den zuvor vereinbarten Provisionssatz ausbezahlt. Die Auszahlung der Provision erfolgt dauerhaft, solange der Vertrag zwischen Endkunde und BBL-Software aktiv ud nich tgekündigt ist.

Folgende Schritte sind für diese lukrativen Provisionszahlungen vorgesehen:

1. Partnervertrag "Rahmenvereinbarung zum Revenue Share" abschließen
  1. Festlegung der Provisionshöhe anahnd von Umsatzgrößen
  2. Festlegung der Anzahl Referenzkarten
  3. Abrechnungsmodalitäten vereinbaren

Seite: 1/2

2. Übergabe Referenzkarten an den Partner
3. Provisionsabrechnung (monatlich) anhand verwendeter Referenznummern

### Beispiel einer Provisionsabrechnung

Der Kunde beauftragt einen PROJEKTA Relax Account mit folgendem Tarif:

- 50 User für 24 Monate

Es wird hierzu die auf der Referenzkarte gedruckte Referenznummer "4711" verwendet. Dieser Referenznummer ist Ihr Unternehmen vertraglich zugeordnet.

Damit ergeben sich bei 10 % Provision monatlich folgende Provisionszahlungen:

- Rechnungsbetrag: 2245,00
- 10 % Provisionsbetrag: 224,50 € pro Monat
- Laufzeit 24 Monate:  $24 * 224,50 \text{ €} = 5.388,00 \text{ €}$

Damit beträgt in diesem Beispiel die **gesamte Provision: 5.388,00 €**